

IT-Einkauf in der Praxis

Praxisnahes Fachseminar für wirtschaftliche, strukturierte und sichere Beschaffung von IT-Leistungen, Hardware und Software.

Seminarprofil

Der Einkauf von IT-Leistungen stellt Unternehmen vor besondere Herausforderungen: komplexe Leistungsinhalte, unterschiedliche Anbieterstrukturen, Lizenzmodelle, Vertragsfragen sowie hohe Anforderungen an Wirtschaftlichkeit und Transparenz. Dieses Seminar vermittelt einen kompakten und zugleich praxisnahen Überblick über Strategien, Ansätze und Werkzeuge für einen professionellen IT-Einkauf.

Ihr Nutzen

- IT-Beschaffungsprozesse professioneller steuern
- Lieferanten gezielter auswählen und bewerten
- Hardware- und Software-Beschaffung sauber strukturieren
- Verhandlungsvorbereitung im IT-Einkauf verbessern
- Vertrags-, Lizenz- und Audit-Themen praxisnäher einordnen

Kurs auf einen Blick

Preis: 2.150 € netto
Format: Präsenz oder Live-Online
Abschluss: Teilnahmebescheinigung der IMVI Akademie
Anfrage: Termine und Durchführung auf Anfrage

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus IT-, Software- und Hardware-Einkauf, technischem Einkauf, Global Procurement, Materialwirtschaft sowie Lizenz- und IT-Management.

Methodik

Fachvortrag, Diskussion und praxisnahe Beispiele für den direkten Transfer in den beruflichen Alltag.

IMVI Akademie

Institut für Mobilität, Verkehr und Innovation

Inhalte und Schwerpunkte

Die Seminarinhalte orientieren sich an den typischen Anforderungen des strategischen und operativen IT-Einkaufs und sind auf direkte Anwendbarkeit ausgerichtet.

1. Strategischer und operativer Einkauf von IT-Leistungen

- Ablauf- und Aufbauorganisationsformen des IT-Einkaufs
- Prozesskosten senken
- Effiziente Sourcingstrategien umsetzen
- Lieferanten bündeln und konsolidieren

2. Erfolgreiche Beschaffungsstrategien in IT-Projekten

- Einkaufshebel der IT-Branche verstehen
- Preistransparenz erhöhen
- Einkaufsprojekte erfolgreich steuern
- Der Beschaffungszyklus in der Praxis

3. Verhandlungsvorbereitung als Erfolgsfaktor

- Rahmenbedingungen für erfolgreiche Beschaffungsgespräche
- Wichtige Aspekte der Verhandlungsvorbereitung
- Den Ablauf der Verhandlung strukturiert ausarbeiten

4. Auswahl von Systemanbietern und Dienstleistern

- Global Sourcing vs. Local Sourcing
- Kriterien zur Lieferantenauswahl und -bewertung
- Praxistipps für fundierte Beschaffungsentscheidungen

Praxisfokus

Das Seminar verbindet Grundlagenwissen mit konkreten Beschaffungssituationen. Ziel ist nicht nur das Verstehen von Modellen und Begriffen, sondern vor allem die bessere Steuerung von Einkaufsentscheidungen in der Praxis.

Praxisbausteine des Seminars

Besonderes Gewicht liegt auf Hardware- und Software-Beschaffung sowie auf den typischen Entscheidungsfeldern im IT-Einkauf.

Fallbeispiel: Hardware-Beschaffung in der Praxis

- Spezifikation der Anforderungen
- Festlegung der Bieterliste
- Ablauf der Ausschreibung

Praxis-Tipps für die Software-Beschaffung

- Überblick über relevante Anbieterstrukturen
- Wichtige Vertragsinhalte aus der Praxis
- Lizenzmodelle und Audits
- Einkaufshebel der Software-Branche

Weshalb das Seminar für Unternehmen relevant ist

IT-Einkauf beeinflusst Kosten, Verfügbarkeit, Qualität und Risikosteuerung. Ein strukturierter Beschaffungsprozess verbessert Verhandlungssicherheit, schafft Transparenz und hilft, IT-Investitionen wirtschaftlicher umzusetzen.

Typische Lernziele

- Anforderungen klar definieren
- Angebote fundierter vergleichen
- Lieferanten strukturiert bewerten
- Vertrags- und Lizenzthemen sicherer einschätzen
- Beschaffungsprozesse effizienter organisieren

Abschluss

Nach Teilnahme erhalten die Teilnehmenden eine Teilnahmebescheinigung der IMVI Akademie.

Hinweis

Die Durchführung kann als offenes Seminar oder als unternehmensbezogene Anfrage geplant werden.

Beratung und Anmeldung

Gern informieren wir Sie zu Durchführung, Zielgruppe und organisatorischen Rahmenbedingungen. Die IMVI Akademie berät Sie persönlich und erstellt auf Wunsch ein passendes Seminarangebot.

IMVI Akademie Jami & Partner GbR
An der Strusbek 31
22926 Ahrensburg

Telefon: +49 40 18024333
E-Mail: info@imvi.de
Web: www.imvi.de

Kurs: IT-Einkauf in der Praxis
Preis: 2.150 € netto
Format: Präsenz oder Live-Online
Kontakt: Beratung und
Terminabstimmung über IMVI

Warum IMVI?

- Professionelle Aufbereitung komplexer Inhalte
- Praxisorientierte Vermittlung mit unmittelbarem Nutzwert
- Seriöser Auftritt und persönliche Beratung
- Geeignet für Fach- und Führungskräfte im Beschaffungsumfeld

Dieses Dokument dient als Kursinformation und Angebot der IMVI Akademie.